

COOPÉRER AVEC LES FOURNISSEURS





OBJECTIFS

- Connaître les différents types de contrats d'approvisionnement et les stratégies d'approvisionnement associées;
- Appréhender les enjeux de la gestion des approvisionnements ;
- Gérer l'injonction d'une politique réduction des coûts sur la rupture de stocks ;
- Établir la quantité économique ;
- Coopérer avec les fournisseurs : maîtriser les différents types de contrats ; utiliser les outils de coopération.

Public

Responsables achats ; responsables logistique ; *supply chain managers* ; responsables des approvisionnements, de la prévision de la demande.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Exercices ; études de cas ; ateliers-projets ; serious game.



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation effectuée à l'occasion des travaux de mise en application et de serious game.

PROGRAMME

Mettre en place un processus de sélection d'un fournisseur

• Respecter les différentes étapes du processus.

Aborder les éléments techniques, juridiques et commerciaux des différents types de contrats d'approvisionnement

Les différentes stratégies d'approvisionnement

- Gérer les approvisionnements par la maîtrise des coûts et l'établissement de la quantité économique ;
- Choisir le type de contrat adapté à la stratégie d'approvisionnement et de la gestion des stocks.

Évaluer la performance d'un fournisseur

INTERVENANTS

Nos intervenants sont issus des secteurs économiques publics, privés, académiques et professionnels. Ils comptent généralement plus de 10 ans d'expérience professionnelle dans leur domaine d'expertise.

